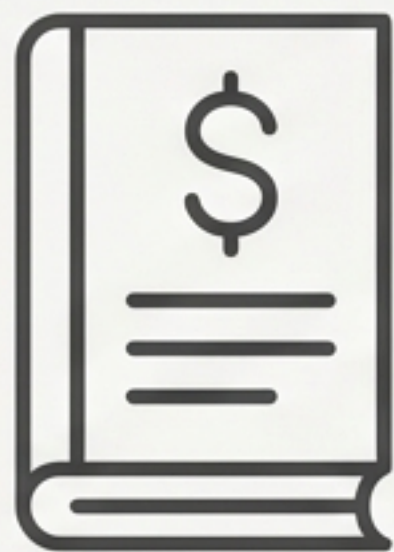


企業価値の新・源泉： 「健康経営」から「健康資本」への戦略的転換



福利厚生費
(Cost)



健康資本
(Capital)

人的資本ROIを最大化し、持続的競争優位を確立するための経営層向け深層分析レポート

戦略的示唆：4つの不可逆なトレンド



1. パラダイムシフトの完了

「コスト」ではなく、明確な超過収益（Alpha）を生む「戦略的投資」へ。

投資\$1あたり、医療費\$3.27、欠勤コスト\$2.73を削減。



2. 「VOI」という新基準

ROIを超え、エンゲージメントやブランド価値を含む「投資価値」が経営指標に。

SAP社では健康文化1%向上が営業利益1億ユーロに貢献。



3. テクノロジーによる革命

AIと生体データが、画一的な施策を「予知・超個別化」された介入へと変革。

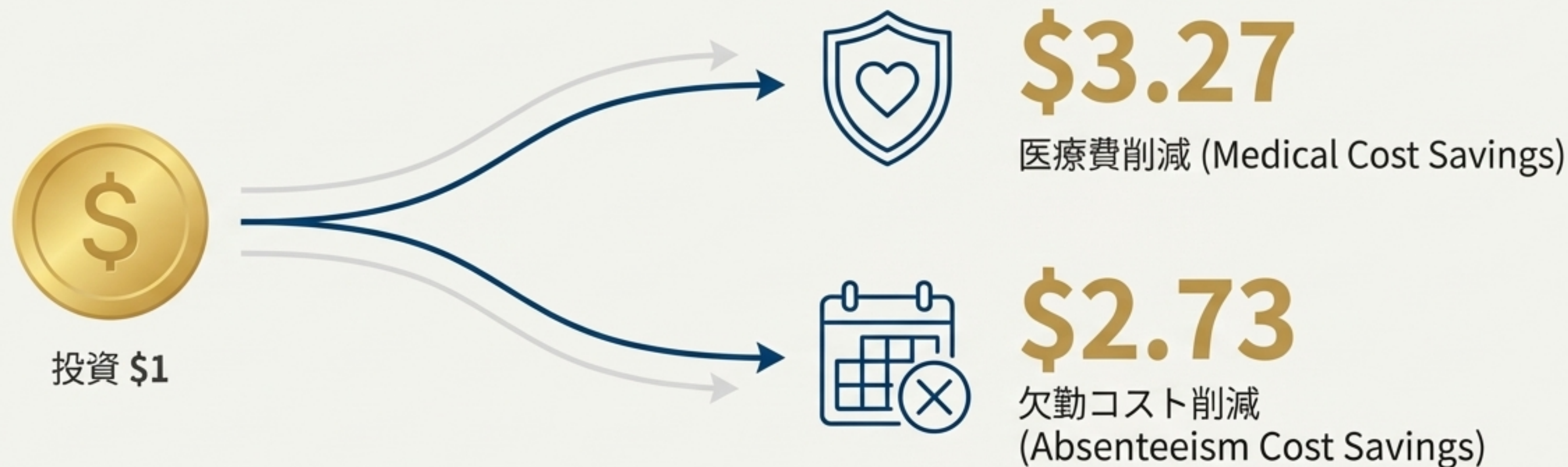
Sword Health, Spring Healthによる圧倒的なコスト削減。



4. 2030年へのロードマップ

健康経営は「**Human Digital Twin**」を実装したエコシステム型へと進化する。

投資対効果（ROI）の経済的合理性：1ドルの投資が6ドル以上のリターンを生む



Source: Harvard University, 2024-2025 Report Analysis

Johnson & Johnson

The Pioneer: 長期的コミットメントが複利的な価値を生む

- 10年超のプログラムで**2億5,000万ドル**の医療費を削減
- 報告ROIは **\$2.71~\$4.00** / 投資\$1あたり

ROIを超えてVOIへ：健康文化が直接的に営業利益を押し上げる



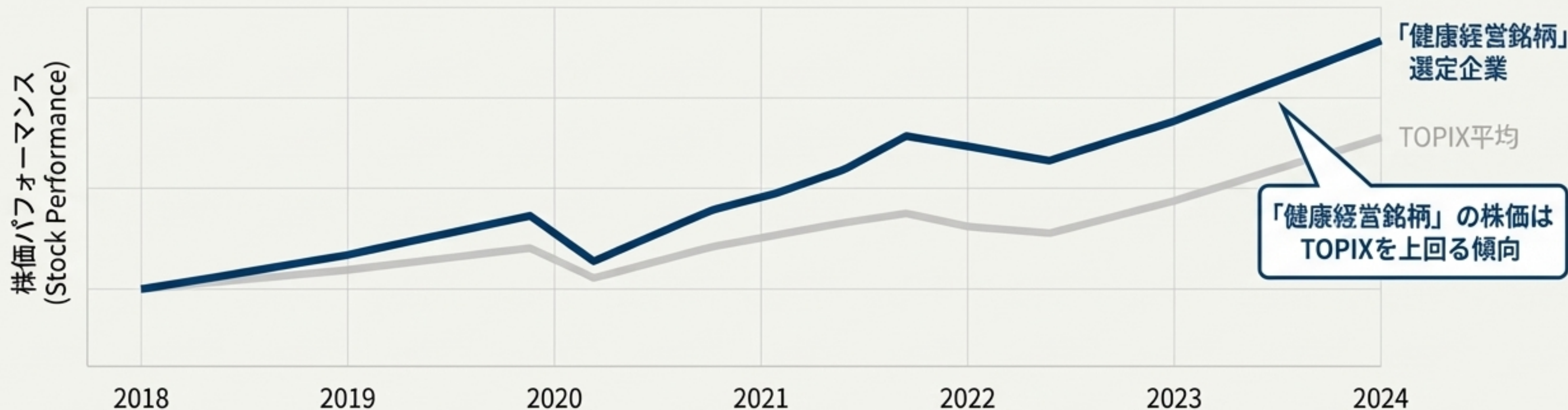
SAP社は、従業員の健康状態や職場文化を「Business Health Culture Index (BHCI)」として経営指標化。

BHCIが1%向上することで、営業利益に年間9,000万～1億ユーロ（約140億～160億円）のプラス効果が生まれることを統計的に証明。

プレゼンティズム（出勤しているが生産性が低い状態）へのインパクトも甚大。
健康的な習慣を持つ従業員は、そうでない従業員より生産性低下レベルが**27%**低い。

「健康経営は人事施策ではなく、CFOが管理すべき財務ドライバーである」

株式市場からの評価：健康資本は企業価値（Valuation）を向上させる



オックスフォード大学の分析が示す、ウェルビーイングと株価の相関

従業員のウェルビーイングスコアが高い企業は、S&P 500等の主要ベンチマークを上回る株式パフォーマンスを示す。



見えざる資産の具現化

健康な組織が持つ「見えざる資産 (Intangible Assets)」がイノベーションを創出し、アナリスト予想を上回る「ポジティブ・サプライズ」を生む確率を高める。

最大のリスク要因「メンタルヘルス」を戦略的資産に変える

ポストパンデミック時代、未治療のメンタルヘルス問題は米国だけで年間数千億ドルの経済損失を生んでいる。
の治費だけなり。 Noto Sans JP Regular。



データドリブン・アプローチ
による純削減効果

1.9ドル

投資1ドルあたりの純削減効果を達成



メンタルヘルスへの介入が、
糖尿病や心疾患など「**身体的疾患**」の
医療費も約30%削減した。

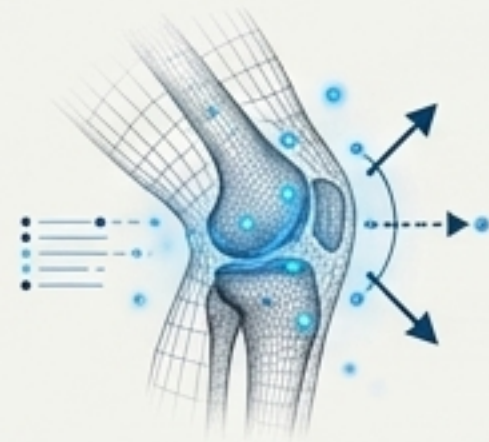


メンタルヘルスは「独立した福利厚生」ではなく、
「全社的リスク管理の要」と位置づける必要がある。

テクノロジーが拓く「予知・予防」の時代

AIとデジタルセラピューティクス（DTx）が「事後対処」を過去のものにする

筋骨格系疾患（Musculoskeletal - MSK）



AIとセンサー技術による
デジタル理学療法。
手術リスクを予測・回避。

AIとセンサー技術によるデジタル理学療法。
手術リスクを予測・回避。

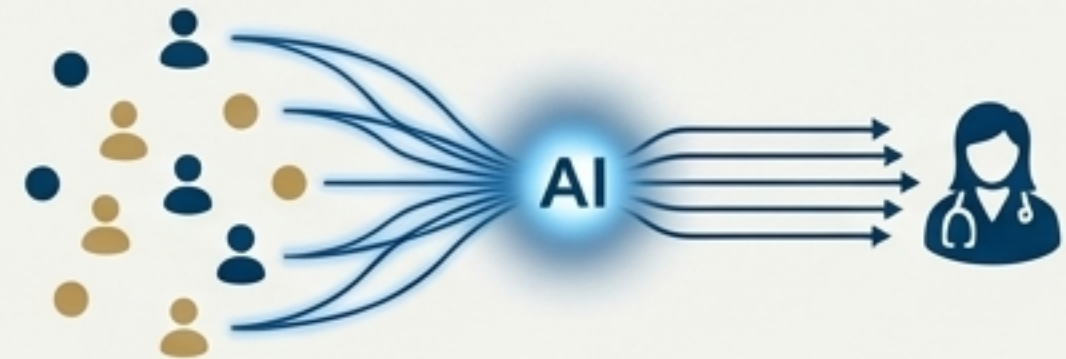


手術件数を**50%**削減



メンバー一人当たり年間**\$3,177**の
医療費削減

メンタルヘルス（Mental Health）



AIマッチングアルゴリズムで最適な
専門家を即座に紹介。



従来の保険プラン比で医療費を**26%**削減



治療までの待機時間を劇的に短縮。

行動変容の最高傑作：Discovery社「Vitality」の共有価値モデル

「三方良し」のエコシステムを設計する



How it Works

運動や健康的な食事など「良い行動」にポイントを付与。保険料割引や提携サービス（航空券、ジム）のリワードと交換可能。

The Proof

プログラムへの関与が高いメンバーは、死亡率が最大 **76%** 低減。

入院コストが **10~30%** 低減。

これはグローバル・スタンダードである： 先進企業のベストプラクティス



「**Mental Health Allies**」制度。
3,500名以上のボ
ランティアを育
成し、同僚を支援
する文化を醸成。



マネージャー向け
に**心理的レジリエ
ンス**研修を提供。部
下のウェルビーイ
ング支援を**管理職
の責務**と定義。



「**Future of Work**」
フレームワークの下、
グローバルで柔軟な
働き方とメンタルヘル
ス支援を提供し、
ROI 1:4を達成。



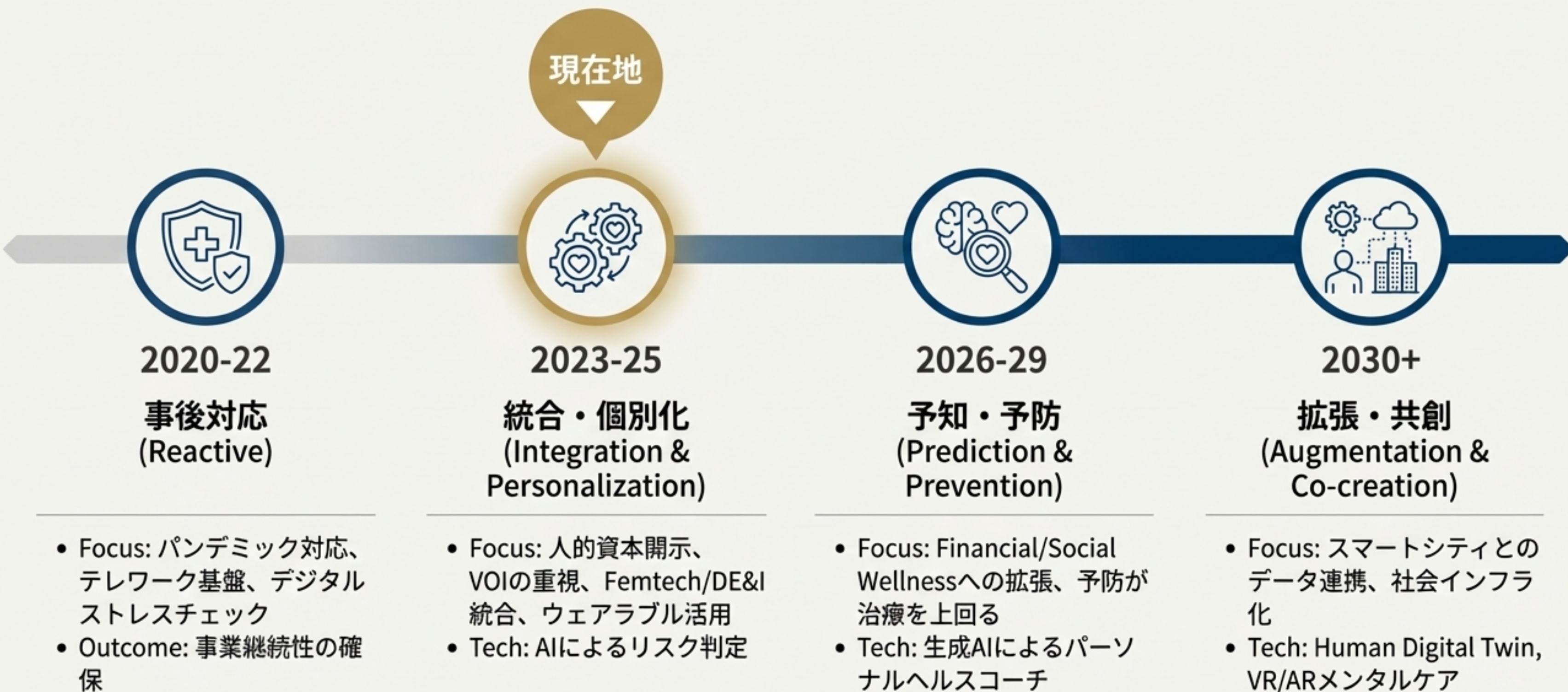
グローバル共通の**健康KPI**（喫煙
率等）を設定しつつ、各国の事情
に合わせたプログラムを展開する
ガバナンスモデル。



全新入社員への**Fitbit**配布と「**健
康年齢**」による**インセンティブ
設計**。

健康戦略の進化ロードマップ 2020-2030+

現在地



2030年の最終形態：Human Digital Twin



What is a Human Digital Twin (HDT)?

バーチャル空間上に個人の生体情報をコピーし、将来の健康状態をシミュレーションする技術。

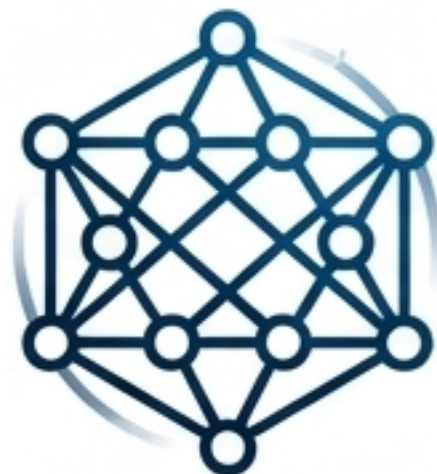
What it Enables:

- **疾病リスクの超早期予測:** 将来発症しうる疾患を数年前に予測
- **介入効果のシミュレーション:** 薬剤反応や働き方の変更が健康に与える影響を事前に検証
- **究極の個別化ケア:** VR/ARを用いた没入型メンタルケアや、BCIによるストレス制御。

予知・予防による介入が、将来の不確実性に対する最強のリスクヘッジとなる。

2030年に「選ばれる企業」であるために：CEOが主導すべき2つの戦略的柱

健康経営は、もはや「福利厚生」という人事部門の予算項目ではなく、
CEOが主導すべき「資本配分戦略」である。



1. Data-Driven: データに基づく経営

「健康データの統合と可視化」に着手し、SAP社のように「健康×業績」の相関モデルを自社内に構築する。



2. Culture-Led: 文化による変革

Discovery社のように、従業員の「行動変容を促すインセンティブ構造を再設計」する。

これらを実行した企業のみが、未来の労働市場と資本市場の双方で勝者となる。